

Carburant : et si la prochaine économie se cachait sous le capot ? Hybrid4All propose de tester l'injection d'eau moteur grâce à la location

Réduire sa consommation de carburant sans changer de véhicule : voilà une perspective qui mérite qu'on s'y intéresse.

Entre le coût des pleins, les dépenses d'entretien et les enjeux environnementaux, les propriétaires de véhicules thermiques cherchent des solutions pour mieux maîtriser leur consommation.

Mais faut-il nécessairement investir dans un nouveau véhicule pour espérer faire des économies ?

Depuis 2010, [Hybrid4All](#) défend une autre approche : optimiser le fonctionnement des moteurs existants grâce à un système additionnel d'injection d'eau.

L'entreprise, qui revendique plusieurs milliers de kits installés, annonce désormais une formule de location permettant aux automobilistes et aux professionnels de mettre cette technologie à l'épreuve de leurs propres trajets.

Une manière de passer des promesses techniques à l'expérience concrète, avec une question centrale : quelles économies peut-on réellement constater au quotidien ?



Et si les moteurs thermiques avaient encore une carte à jouer pour consommer moins ?

Changer de voiture n'est pas toujours envisageable. Pour un particulier qui utilise quotidiennement son véhicule comme pour un professionnel dont l'activité dépend d'un utilitaire, d'un camion ou d'un tracteur, le renouvellement du matériel représente un investissement important.

Il existe pourtant une autre piste : chercher à améliorer le fonctionnement des moteurs déjà en circulation.

C'est sur cette approche que repose Hybrid4All, qui commercialise depuis plus de quinze ans un dispositif destiné à optimiser la combustion des moteurs thermiques.

L'idée n'est pas de remplacer le carburant, mais de chercher à en utiliser moins pour un même usage.

Une proposition qui peut intéresser aussi bien les conducteurs soucieux de leurs dépenses que les entreprises souhaitant mieux maîtriser leurs coûts d'exploitation.

Non, la voiture ne roule pas à l'eau : ce qui se passe réellement sous le capot

L'expression « moteur à eau » a de quoi susciter la curiosité. Elle entretient pourtant une confusion que Hybrid4All souhaite dissiper.

Son dispositif ne permet pas de faire rouler un véhicule avec de l'eau à la place de l'essence ou du gazole. Il repose sur un principe différent, appelé « dopage à l'eau ».

Concrètement, le kit produit une vapeur que le système introduit dans l'admission du moteur. Selon l'entreprise, cet apport permet d'améliorer les conditions de combustion et de favoriser un fonctionnement plus efficace.

Le moteur continue donc à utiliser son carburant habituel. L'injection d'eau intervient uniquement comme un complément.

Autre particularité annoncée : le système consommerait seulement 10 à 20 centilitres d'eau pour 1 000 kilomètres. Une quantité limitée qui illustre le rôle d'appoint de l'eau dans le dispositif.

Hybrid4All présente également son équipement comme une solution additionnelle, sans transformation profonde du moteur, à distinguer des technologies à hydrogène ou des systèmes de propulsion entièrement différents.



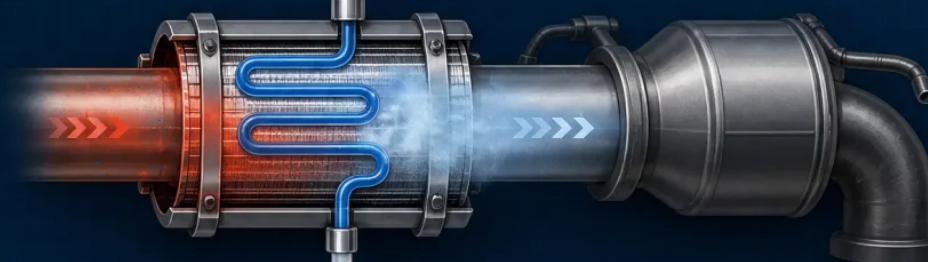
LE CYCLE DE L'EAU

1 STOCKAGE D'EAU



2 VAPORISATION

L'eau passe à travers l'échangeur thermique sur le tuyau d'échappement et se transforme en vapeur.



3 INJECTION ADMISSION

La vapeur d'eau est injectée via l'injecteur dans le conduit d'admission d'air du moteur.



20 % de carburant en moins : derrière le chiffre, la question des économies réelles

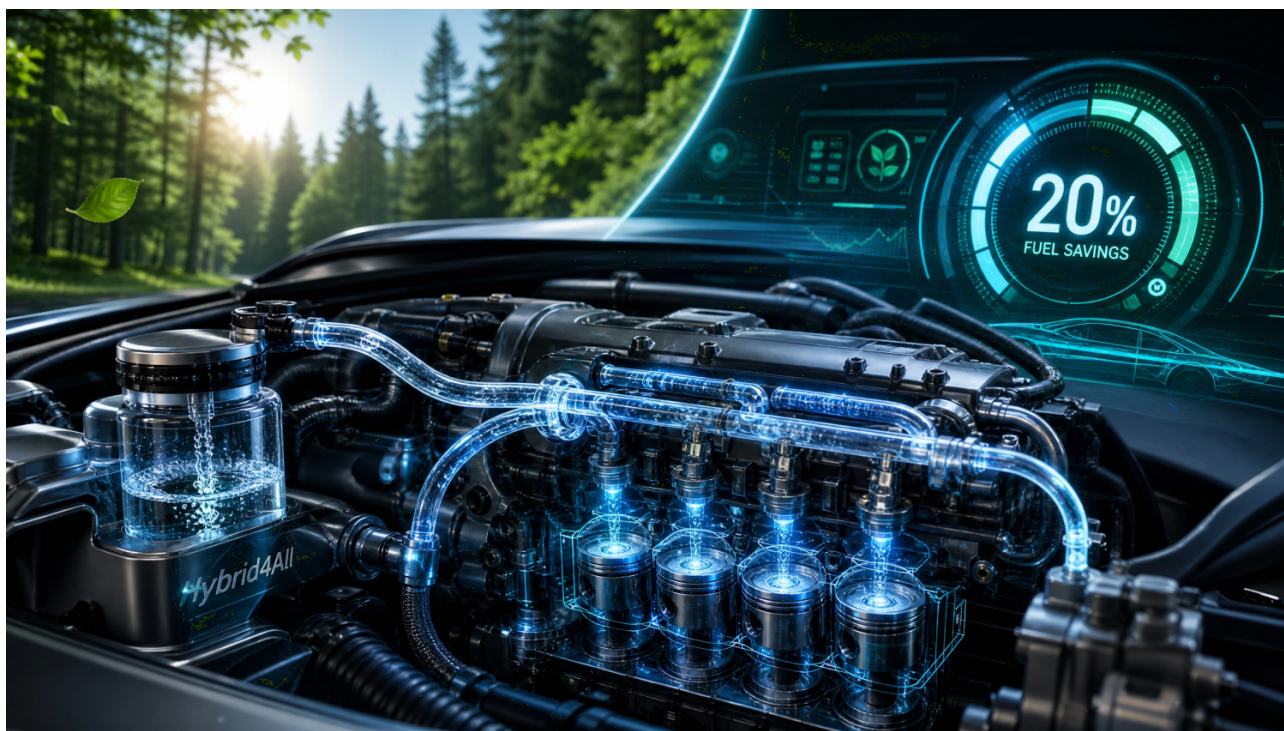
C'est l'argument qui retient naturellement l'attention : Hybrid4All annonce une réduction moyenne de la consommation de carburant d'environ 20 % avec son dispositif.

L'entreprise revendique également plusieurs bénéfices complémentaires, parmi lesquels une amélioration du couple moteur, une diminution des émissions polluantes et une limitation de l'usure de certaines pièces mécaniques.

Ces performances sont celles avancées par la marque et ne constituent pas des résultats garantis pour chaque véhicule. Le dossier transmis ne comporte pas de mesures indépendantes permettant de les généraliser.

Pour les utilisateurs, l'enjeu reste très concret : au-delà d'un pourcentage annoncé, ce sont les économies effectivement constatées sur leurs trajets qui comptent.

Et c'est précisément sur ce terrain que Hybrid4All entend désormais faire évoluer son approche commerciale.



Plutôt que de demander aux automobilistes d'y croire, Hybrid4All veut leur permettre d'essayer

Comment se faire une idée de l'intérêt d'un équipement sans devoir immédiatement l'acheter ? C'est précisément la question à laquelle souhaite répondre Hybrid4All avec sa nouvelle formule de location.

Le principe annoncé est de permettre aux particuliers et aux professionnels d'équiper leur véhicule d'un système d'injection d'eau installé par un professionnel, puis d'en découvrir le fonctionnement dans leurs conditions réelles d'utilisation.

Cette approche change la manière de présenter la technologie. Plutôt que de s'en tenir à des caractéristiques techniques ou à des économies théoriques, elle invite l'utilisateur à observer le comportement de son propre véhicule.

Trajets quotidiens, déplacements professionnels, utilisation régulière d'un utilitaire ou d'un véhicule agricole : les situations d'utilisation peuvent être très différentes, tout comme les attentes des conducteurs.

La location vise ainsi à rendre l'expérimentation plus accessible, sans imposer d'emblée l'achat du dispositif.

De la voiture au tracteur, une technologie qui ne se limite pas aux automobilistes

Si la location constitue la nouvelle orientation commerciale d'Hybrid4All, le système lui-même n'est pas une nouveauté.

Commercialisé depuis 2010, il est issu d'une technologie développée en Franche-Comté. L'entreprise revendique plusieurs milliers de kits installés sur des véhicules particuliers et professionnels.

Son champ d'application annoncé dépasse largement celui de l'automobile : voitures, motos, utilitaires, poids lourds, tracteurs, bateaux et groupes électrogènes figurent parmi les équipements concernés.

Cette diversité traduit l'ambition de la marque : proposer une solution d'optimisation applicable à plusieurs catégories de moteurs thermiques, avec des usages et des contraintes spécifiques.

Hybrid4All présente par ailleurs son kit comme un équipement additionnel dont l'installation ne nécessite pas de transformation profonde du moteur.

Un réseau de plus de 50 installateurs annoncé à l'échelle européenne

Pour accompagner le développement de la location, Hybrid4All indique s'appuyer sur un réseau de plus de 50 installateurs répartis en Europe.

L'intervention d'un professionnel constitue un élément central de la formule présentée, puisque l'installation doit permettre à l'utilisateur de tester le dispositif sur son véhicule.

L'entreprise s'adresse aussi bien aux particuliers qu'aux professionnels, notamment ceux qui utilisent régulièrement des véhicules thermiques dans le cadre de leur activité.

L'objectif est de faire connaître une technologie déjà commercialisée depuis plus de quinze ans, tout en proposant une nouvelle façon d'y accéder.

À propos d'Hybrid4All

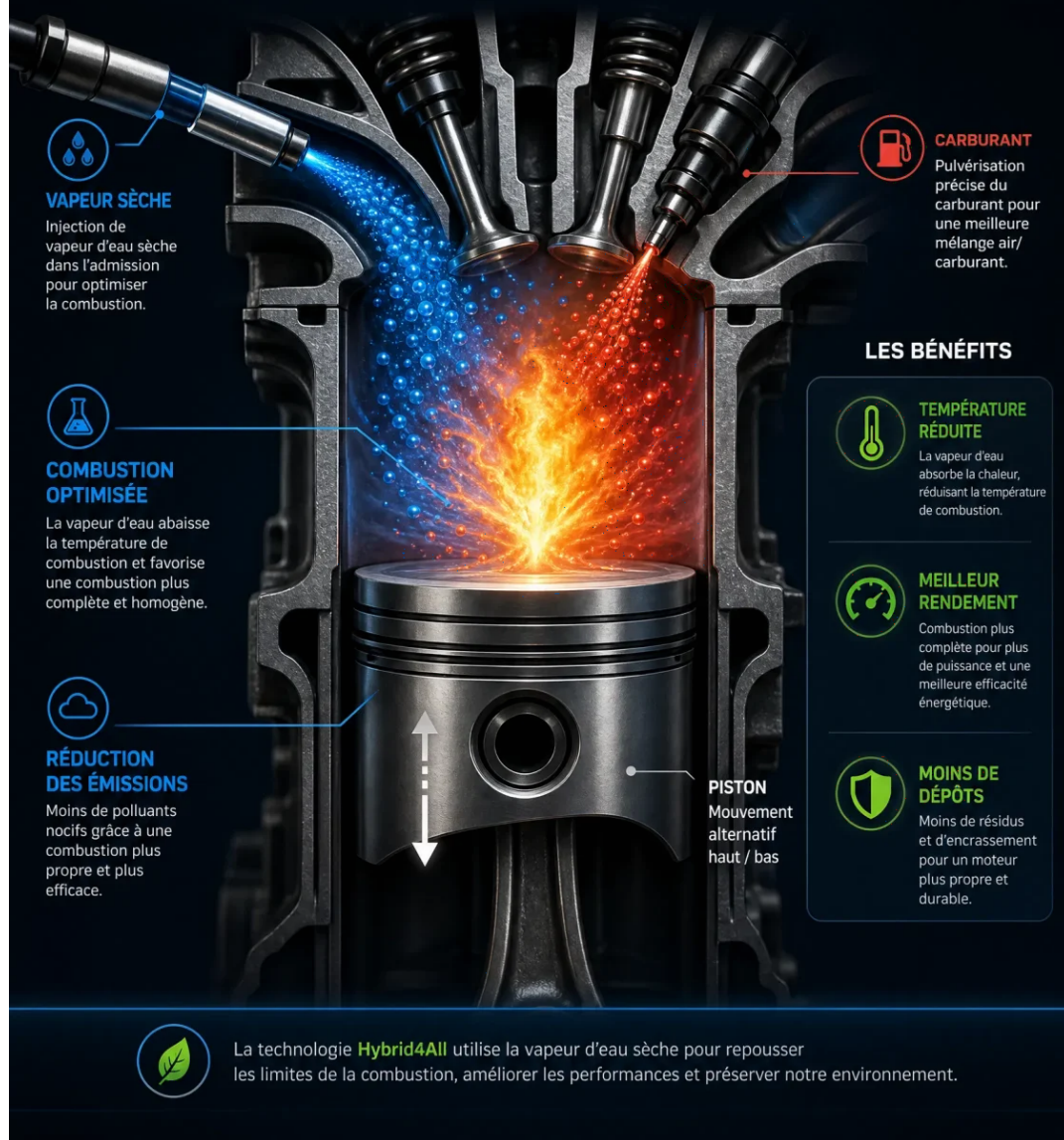
Spécialisée dans les solutions additionnelles d'injection d'eau pour moteurs thermiques, Hybrid4All commercialise depuis 2010 des kits destinés aux véhicules particuliers et professionnels.

Issue d'une technologie développée en Franche-Comté, son offre couvre différentes motorisations, des voitures aux poids lourds, en passant par les tracteurs, les bateaux et les groupes électrogènes.

L'entreprise revendique plusieurs milliers de kits installés et souhaite aujourd'hui rendre son système plus accessible grâce au développement d'une formule de location.



LA SCIENCE DE LA COMBUSTION



Informations presse

Site web : <https://HYBRID4ALL.COM>

Contact presse

Marc Hybrido

contact@hybrid4all.com

+376683544